

PROGRAM **VASP** 2025





PROGRAM **VASP 2025**

Dołącz do Programu Partnerskiego Hikvision **VASP**

Współpraca, która prowadzi do wspólnego sukcesu!



“ Twoja współpraca z nami jako instalator, integrator systemów lub dostawca kompleksowych rozwiązań stanowi fundament naszego wspólnego sukcesu. W odpowiedzi na tę współpracę, przygotowaliśmy Program Partnerski VASP, który oferuje wartość dodaną dla naszych klientów. ”

Program Partnerski VASP został stworzony z myślą o budowaniu silniejszych relacji biznesowych z naszymi partnerami.

Zostając Partnerem Hikvision, zyskujesz dostęp do unikalnych korzyści płynących ze współpracy z liderem branży w zakresie produktów i rozwiązań z obszaru bezpieczeństwa.

Jako Partner Hikvision, będziesz mógł wykorzystywać nasze produkty i technologie jako integrator systemów oraz dostawca kompleksowych rozwiązań.

Po zaakceptowaniu Twojej aplikacji, automatycznie uzyskasz status Autoryzowanego Partnera.

Wymagania, aby stać się Autoryzowanym Partnerem, są minimalne, a Hikvision zadba o Twój pomyślny start, oferując szeroką gamę korzyści i wsparcia.

Oczekiwane osiągnięcia w zakresie wartości rocznych zakupów



AUTORYZOWANY
10.000 zł



SREBRNY
100.000 zł



ZŁOTY
200.000 zł



PLATYNOWY
500.000 zł

PROGRAM **VASP 2025****OGÓLNE KORZYŚCI PROGRAMU**

KORZYŚCI - WSPARCIE SPRZEDAŻY	AUTORYZOWANY 10.000 zł	SREBRNY 100.000 zł	ZŁOTY 200.000 zł	PLATYNOWY 500.000 zł
Certyfikat Partnera VASP	Certyfikat przesłany e-mailem	Certyfikat	Certyfikat	Certyfikat
Klub Bonusowy			1%	2%
Dedykowany opiekun handlowy		●	●	●
Dostęp do leadów (możliwość otrzymania zapytania ofertowego)		●	●	●
Rabat na sprzęt demonstracyjny		●	●	●
Rejestracja projektu i oferta specjalna		●	●	●

KORZYŚCI - WSPARCIE TECHNICZNE				
Dostęp do certyfikowanych szkoleń HCSEA	Szkolenie płatne	Szkolenie bezpłatne	Szkolenie bezpłatne	Szkolenie bezpłatne
Wsparcie techniczne projektu	●	●	●	●
Wsparcie techniczne Hikvision, w tym wsparcie przedsprzedażowe i szkolenia		●	●	●
Wsparcie techniczne przez aplikację Hik-Partner Pro	●	●	●	●

KORZYŚCI - WSPARCIE MARKETINGOWE				
Ekskluzywne zaproszenie na wydarzenia Hikvision	●	●	●	●
Korzystanie z Experience Center Hikvision w przypadku spotkań z klientem końcowym	●	●	●	●
Możliwości wspólnej realizacji działań marketingowych i wsparcia finansowego na rozwój marketingu	●	●	●	●
Newsletter produktowy	●	●	●	●
Dostęp do materiałów marketingowych Portalu Partnerskiego Hikvision	●	●	●	●

**Wymagania Programu VASP**

1. Do programu kwalifikują się wyłącznie instalatorzy i integratorzy systemów.
2. Partner musi być w stanie zapewnić instalację na miejscu, pierwszą linię wsparcia oraz przejąć pełną odpowiedzialność za dostarczenie urządzeń i rozwiązań, dbając o to, by wszystkie usługi spełniały określone standardy oraz były zgodne, z jakością i renomą produktów i marki Hikvision.
3. Partner powinien dostarczać kompleksowe rozwiązania, które obejmują produkty Hikvision, oprogramowanie do zarządzania wideo Hikvision lub innych firm, a także dodatkowe akcesoria, takie jak obudowy i inne urządzenia.
4. Partner powinien obsługiwać wielu klientów, aby zapewnić różnorodność działalności.
5. Partner nie może sprzedawać ani reklamować produktów i rozwiązań Hikvision online bez oferowania usługi instalacji. W przypadku wystawienia produktów online, strona internetowa powinna zawierać dane kontaktowe do centrum wsparcia technicznego, które będzie w stanie obsługiwać zapytania przed sprzedażą od użytkowników końcowych, a przedstawione informacje muszą być zgodne z tymi, które są opublikowane na stronie.
6. Partner nie ma prawa wyznaczać podpartnerów ani prowadzić działalności hurtowej bez zgody Hikvision.
7. Partner działa jako niezależny kontrahent, dokonując zakupu i sprzedaży produktów na własne imię i własny rachunek, i nie jest upoważniony do reprezentowania Hikvision.
8. Partner składa zamówienia wyłącznie poprzez autoryzowanych dystrybutorów według własnego wyboru, a także upoważnia Hikvision do pozyskiwania danych o zakupach od tych dystrybutorów. Dzięki temu Hikvision będzie mogło ocenić wysokość zakupów i przyznać odpowiednie korzyści zgodnie z poziomem Partnera.
9. Roczny bonus dla Partnera obliczany jest na podstawie danych o zakupach dostarczonych przez autoryzowanych dystrybutorów, którzy są zobowiązani do terminowego przekazywania danych sprzedażowych, aby zapewnić precyzyjne obliczenie bonusu.
10. Poniższe wymagania określają kryteria uzyskiwania i utrzymywania każdego poziomu VASP. Kwalifikacja, awans i utrzymanie poziomu Partnera zależą od spełnienia następujących kryteriów.

Prosimy o zapoznanie się z Ogólnymi Wymogami Partnerstwa i szczegółowymi wymogami dla każdego poziomu. Kwalifikacje, awanse i utrzymanie poziomu partnerskiego podlegają następującym wymaganiom wstępnym.

				
WYMAGANIA	AUTORYZOWANY 10.000 zł	SREBRNY 100.000 zł	ZŁOTY 200.000 zł	PLATYNOWY 500.000 zł
Ukończone szkolenie Hikvision (HCSA)		wymagane 1 osoba	wymagane 2 osoby	wymagane 2 osoby
Dostarczanie kompletnych rozwiązań i możliwość zaprezentowania ich użytkownikom końcowym		●	●	●
Zapewnienie sprzętu demonstracyjnego		●	●	●



Warunki usługi VASP

1. Wymagania i status partnerstwa

Aby uzyskać korzyści z programu VASP jako Partner Hikvision, należy spełnić wymagania oraz kryteria odpowiednie dla danego poziomu partnerstwa. W przypadku niespełnienia któregoś z wymagań, Hikvision zastrzega sobie prawo do obniżenia statusu Partnera do właściwego poziomu lub rozwiązania współpracy.

a) Po zatwierdzeniu Twojej aplikacji otrzymasz status Autoryzowanego Partnera na pierwszy rok kalendarzowy.

b) Wysokość rocznych zakupów decyduje o przyznanych korzyściach. Hikvision corocznie weryfikuje dane zakupowe z poprzedniego roku i przyznaje bonusy na podstawie faktycznie osiągniętego poziomu:

- W przypadku osiągnięcia wyższego standardu VASP, przyznane zostaną stosowne korzyści.
- Jeśli standard VASP nie zostanie osiągnięty, korzyści zostaną dostosowane do uzyskanego poziomu.

c) Poziomy VASP są modyfikowane na podstawie rzeczywistej wydajności, a wszelkie zmiany będą komunikowane drogą mailową.

2. Prywatność danych i komunikacja

a) Akceptując program VASP, wyrażasz zgodę na stosowanie przez Hikvision Polska Twoich danych zawartych w HPP w celach komunikacyjnych, przesyłania aktualizacji oraz informacji marketingowych. W każdej chwili możesz zmienić zdanie, klikając link do anulowania subskrypcji w stopce każdego otrzymanego e-maila lub kontaktując się z nami pod adresem info.pl@hikvision.com. Szczegóły dotyczące naszych zasad ochrony prywatności znajdują się w Polityce Prywatności.

b) Wszystkie strony zgodnie z obowiązującym prawem, w tym RODO, zapewnią ochronę danych osobowych.

3. Prawa własności intelektualnej

a) Prawa własności intelektualnej do materiałów dostarczonych przez Hikvision pozostają własnością Hikvision.

b) Hikvision udziela Ci niewyłącznej, niezbywalnej, odwołalnej i ograniczonej licencji na korzystanie z materiałów objętych prawem autorskim wyłącznie do celów promocyjnych, reklamowych, demonstracyjnych i podobnych, zatwierdzonych na piśmie przez Hikvision. Licencja ta obowiązuje tylko w określonym czasie i w ramach jednej sesji wykonania. Partner nie nabywa żadnych innych praw do materiałów Hikvision, a także zobowiązany jest do przestrzegania Wytycznych dotyczących używania znaków towarowych i praw autorskich Hikvision dostępnych pod adresem: <https://www.hikvision.com/en/Partners/channel-partners/hikvision-trademarks-and-copyrights-usage-guidelines/>.

4. Ograniczenie odpowiedzialności

Hikvision nie ponosi odpowiedzialności za jakiegokolwiek szkody szczególne, pośrednie, przypadkowe, przykładowe ani wynikowe jakiegokolwiek rodzaju, niezależnie od tego, czy opierają się na umowie, gwarancji, delikcie (w tym zaniedbaniu), odpowiedzialności bezwinnnej czy innych, wynikające z uczestnictwa w programie, nawet jeśli istniała możliwość takich szkód, lub były one przewidywalne, mimo ewentualnych awarii celów jakiegokolwiek wyłączonej metody odwoławczej. Ograniczenie to obejmuje m.in. straty związane z utratą renomy, utratą zysków, przychodów lub produkcji, odsetek z inwestycji, kosztów pozyskania zamiennych produktów, sprzętu, usług, kosztów przestojów, roszczeń klientów, awarii komputerów czy innych urządzeń.

5. Zmiany i język

a) Hikvision zastrzega sobie prawo do zmiany warunków niniejszej umowy w dowolnym momencie. Zmiany te będą miały zastosowanie do nowych Partnerów w przyszłości lub do obecnych Partnerów po upływie 30 dni od powiadomienia, chyba że Partner wyrazi sprzeciw na piśmie.

b) W przypadku jakichkolwiek rozbieżności pomiędzy wersją polską a angielską umowy, obowiązującą wersją jest wersja polska.

6. Zgodność

a) Partner przyjmuje do wiadomości, że produkty Hikvision zostały zaprojektowane wyłącznie do użytku cywilnego, a nie do zastosowań wojskowych. Partner zobowiązuje się do niewykorzystywania produktów w celach zabronionych, takich jak produkcja broni masowego rażenia, broń chemiczna, biologiczna, działania nuklearne, czy wspieranie naruszeń praw człowieka.

b) Obie strony zobowiązują się do przestrzegania przepisów unijnego aktu dotyczącego sztucznej inteligencji. Partner nie wprowadzi produktów Hikvision na rynek ani nie będzie ich wykorzystywał w zabronionych praktykach AI.

c) Zgodność z obowiązującymi przepisami eksportowymi. Wszystkie Produkty, a także wszelkie inne produkty zawierające Produkty, muszą być zgodne ze wszystkimi obowiązującymi przepisami eksportowymi, w tym, lecz nie tylko, przepisami Stanów Zjednoczonych, Unii Europejskiej, Zjednoczonego Królestwa, Chin oraz Organizacji Narodów Zjednoczonych.

(i) Każdy produkt termiczny jest sklasyfikowany pod kodem kontroli UE 6A003 i podlega odpowiednim kontrolom, jeśli jest eksportowany z terytorium celnego Unii Europejskiej, zgodnie z Rozporządzeniem (UE) 2021/821.

(ii) Partner nie może sprzedawać, eksportować ani ponownie eksportować, bezpośrednio lub pośrednio, do Federacji Rosyjskiej lub Republiki Białorusi, ani wykorzystywać żadnych Produktów dostarczonych na podstawie lub w związku z niniejszą Umową na tych terytoriach. Partner zobowiązuje się zapewnić, że wszelkie strony trzecie powiązane z nim, w tym potencjalni dalsi sprzedawcy, nie naruszają tego postanowienia w łańcuchu dostaw. W przypadku jakichkolwiek trudności w stosowaniu powyższego postanowienia, Partner niezwłocznie poinformuje firmę HIKVISION.

(iii) HIKVISION nie ponosi odpowiedzialności za jakiegokolwiek roszczenia ani szkody spowodowane przez użytkowania, nielegalnego eksportu lub ponownego eksportu produktów.

Jakiegokolwiek naruszenie tej sekcji stanowi istotne naruszenie niniejszej Umowy, a HIKVISION ma prawo do jej rozwiązania.

7. Rozwiązanie umowy

Każda ze stron może rozwiązać umowę partnerską VASP w formie pisemnej z 30-dniowym wyprzedzeniem.

8. Prawo właściwe i rozwiązywanie sporów

a) Niniejsza umowa podlega prawu polskiemu.

b) Spory wynikające z tej umowy będą rozstrzygane przez Sąd Arbitrażowy przy Polskiej Izbie Handlowej w Warszawie, zgodnie z Regulaminem Arbitrażowym obowiązującym w dniu rozpoczęcia postępowania. Postępowanie odbędzie się w języku angielskim, a decyzja arbitra będzie ostateczna i wiążąca dla obu stron.

Potwierdzenie aplikacji VASP

Potwierdzam, że jestem odpowiednio upoważniony do złożenia tej aplikacji w imieniu firmy powiązanej z moim kontem HPP. Rozumiem, że jeśli nie jestem upoważniony do działania w imieniu firmy, moja aplikacja zostanie uznana za nieważną, a Hikvision zastrzega sobie prawo do dochodzenia odszkodowania za wszelkie wyniki straty.